



Sie suchen neue Herausforderungen im Vertrieb? Sie haben das Talent, neue Kunden zu gewinnen und bestehende Kundenbeziehungen zu pflegen? Sie möchten erfolgreichen Unternehmen helfen, ihren Erfolg zu festigen und zu sichern?

Dann sollten Sie sich jetzt unserem Team anschließen!

Um unsere Position auf dem europäischen Markt zu stärken und auszubauen, suchen wir für unseren Standort bei Aachen **baldmöglichst** einen

## Sales Manager / Vertriebsprofi (w/m/d)

**unbefristete Festanstellung | Vollzeit**

### Ihre Verantwortung als Sales Manager / Vertriebsprofi (w/m/d)

- Vor-Ort-Präsentation unserer Produktpalette für unsere Kunden in Europa sowie individuelle Beratung potenzieller Kunden von ersten Kontakten bis zum Vertragsabschluss
- Proaktive Akquise neuer Kunden
- Entwicklung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Enge Zusammenarbeit mit unserem internen Vertriebs- und Konzeptteam von der Ausschreibung bis zur Auftragsabwicklung

### Ihr Profil als Sales Manager / Vertriebsprofi (w/m/d)

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich von Projekten, vorzugsweise in der Lebensmittel-logistik
- Technisches Verständnis, IT-Affinität und ein gut ausgeprägtes Prozessdenken
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Europas
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Selbstbewusstes und freundliches Auftreten
- Verhandlungsgeschick, Abschlussstärke und eine hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Verantwortungsbewusstsein und organisatorische Fähigkeiten

### Unser Angebot

- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen; offene Unternehmenskultur mit hilfsbereiten Kollegen, sowie ein hervorragendes Betriebsklima – Wertschätzung des Einzelnen ist uns wichtig
- Attraktive Vergütung, Dienstfahrzeug und weitere Benefits
- Intensive Betreuung bei der Einarbeitung und mehrwöchige individuelle Schulungs- und Trainingsphase, geleitet von erfahrenen Kollegen, sowie ein Praktikum bei einem unserer deutschen Kunden
- Unser Wunsch ist eine langfristige Zusammenarbeit – dafür bieten wir den passenden Rahmen und individuelle berufliche und persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten

### Über toolbox

toolbox ist ein weltweit tätiges Unternehmen im Bereich Logistik und Kommissionierung von frischen und gefrorenen Backwaren. Wir wollen unsere Position als Weltmarktführer auch in Zukunft weiter ausbauen. Um unsere Zielsetzung umzusetzen, brauchen wir Sie - Ihre Ideen, Ihre Kreativität, Ihr Engagement. Als wachsendes Unternehmen braucht unser Team Menschen, die mit uns wachsen wollen. Lassen Sie sich von der toolbox-Welt inspirieren.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung als „**Sales Manager / Vertriebsprofi (m/w/d)**“ inklusive Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an [hr@toolbox-software.com](mailto:hr@toolbox-software.com).

Für Ihren ersten Kontakt und bei Fragen wenden Sie sich bitte an die Assistenz der Geschäftsleitung Frau Linda Mertes: [linda.mertes@toolbox-software.com](mailto:linda.mertes@toolbox-software.com).